

Amplía SAT cobros hasta noviembre

ALFREDO GONZÁLEZ

Junto con la prórroga de dos meses para la presentación de la Declaración Anual 2019 de personas físicas, hasta el 30 de junio, el SAT mantendrá la alternativa de realizarle el pago en parcialidades hasta por seis meses, por lo que los contribuyentes podrían extender el alivio hasta noviembre.

A través de su portal, dentro de la opción de “Preguntas más Frecuentes”, la dependencia resolvió dudas.

Si el resultado de una declaración fue un impuesto a pagar puede solicitar pagarlo en parcialidades presentando su declaración a más tardar el 30 de junio, incluso con la facilidad de optar por pagar hasta en seis parcialidades.

Lo que se debe hacer es, en la sección de “Determinación de pago” responder “sí” a la pregunta “¿Optas por pagar en parcialidades?” y seleccionar el número de parcialidades.

La opción de la prórroga aplica para quienes ya presentaron su declaración antes de la misma y con un saldo en contra aún sin liquidar, por lo que podrán hacerlo hasta el 30 de junio o hasta en seis parcialidades mensuales que se extenderían hasta noviembre, aunque con pago de intereses.

Esto lo podrían hacer mediante presentación de una declaración complementaria tipo “modificación de obligación”.

Otra de las dudas es la relacionada con la vigencia de la línea de captura de las declaraciones anuales que las personas físicas le hayan presentado entre el 24 de abril y el 30 de junio con saldo a cargo.

“El acuse de recibo con la línea de captura correspondiente saldrá con fecha límite de pago del 30 de junio”.

Borraría crudo pérdidas hasta 2022

MARLEN HERNÁNDEZ

La crisis del coronavirus y el exceso de oferta de petróleo han llevado a los precios internacionales a registrar pérdidas superiores al 67 por ciento del valor que tenían a inicios del año y la recuperación podría tomar un par de años, consideraron analistas.

“Nosotros esperamos que durante todo el 2020 los precios se mantengan más o menos a los niveles que están ahora, ganando un poco de terreno en el último trimestre del año, cuando las cosas se normalicen un poco, pero igual los precios continuarán deprimidos porque la caída en la demanda fue muy estrepitosa”, expuso Paola Rodríguez-Masiu, de Rystad Energy.

“En los próximos dos años no vemos el precio del petróleo excediendo los 50 dólares por barril en el Brent, por ejemplo”.

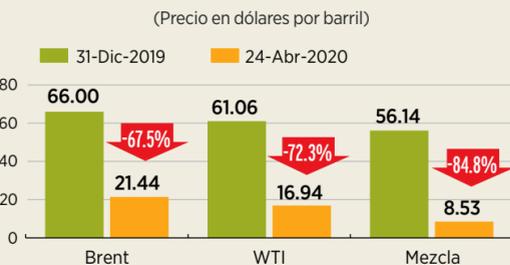
El WTI, que cerró el viernes en 16.94 dólares por barril, una baja de 72.3 por ciento respecto al cierre del 2019, cuando su precio era de 61.06 dólares.

Mientras que el Brent registra una baja en el año de 67.5 por ciento, al pasar de 66.00 a 21.44 dólares por barril.

En tanto, la mezcla mexicana acumula una pérdida de 84.8 por ciento en lo que va

Por los suelos

En lo que va del año, los precios del crudo se han desplomado, hasta 85 por ciento la mezcla mexicana.



Fuente: Bloomberg

del año, tras iniciar el 2020 en 56.14 dólares por barril y cerrar el viernes en 8.53 dólares.

Datos de Bloomberg reflejan que, en promedio, los especialistas estiman que el precio del WTI alcance los 40.36 dólares por barril en el cuarto trimestre del 2020 y tras incrementos graduales para el segundo semestre del 2021 llegaría a los 47.65 dólares.

Juan Manuel de los Reyes, de VectorGlobal, señaló en conferencia con clientes que un obstáculo para la normalización de los precios del crudo es el almacenamiento del mismo, que se ha incrementado de manera importante.



GLOSAS MARGINALES
EVERARDO ELIZONDO

Época de lamentos lamentables

¿Apocalipsis?

La infausta crisis originada por el Covid-19 ha dado lugar a la proliferación de opiniones apocalípticas sobre el futuro de todo: se dice que la sobrevivencia misma de la humanidad está en peligro; que el modelo económico ha colapsado; que la pobreza y la desigualdad —que ya habían crecido desmesuradamente— se acentuarán; que la democracia se extinguirá como forma de gobierno; que la gente sacrificará la libertad en aras de la seguridad; etc.

De inicio, es importante poner en claro algunas características del pasado

reciente. Digan lo que digan los pesimistas, el mundo ha mejorado en muchos aspectos: la expectativa de vida ha aumentado; la mortalidad infantil ha disminuido; el analfabetismo ha caído; la libertad se ha extendido; y, quizá lo más importante, la pobreza mundial extrema, que incluía al 40% de la población en 1980, se redujo a sólo 10% tres y media décadas después (World Bank).

Es cierto también, desde luego, que millones de seres humanos viven todavía en condiciones deplorables; que la democracia en muchas latitudes es una aspiración; que la desigualdad en la distribución del ingreso ha

crecido; y, que el cambio climático presenta riesgos formidables. Y ahora, nos azota el Covid-19. El propio Banco Mundial estima que el virus, y las secuelas que ha inducido, se traducirán en un aumento de entre 40 y 60 millones de pobres extremos. Este amplísimo rango es explicable, considerando la incertidumbre reinante.

Así están las cosas. ¿Y qué con ello? En lugar de jeremiadas, es tiempo de reconocer que sí, que, “como a todos los hombres, (nos) tocó vivir en tiempos difíciles” —según decía Borges, con optimismo trágico—.

Respuestas

Sin duda, hay respuestas más o menos firmes para los retos que enfrentamos. La ciencia ofrece algunas de ellas. Otras, surgen de la enorme capacidad innovadora individual, cuando se libera. Otras más, consisten en políticas públicas eficientes (o, quizá debería decir, menos torpes). Sin embargo, las trascendentes de veras están en el terreno de la filosofía moral.

Aquí, conviene recordar la lección que nos dejan unos versos sabios de T.S. Eliot, un poeta, ensayista y crítico so-

cial estadounidense. Dicen así: “¿Dónde está el conocimiento que hemos perdido en información? ¿Dónde está la sabiduría que hemos perdido en conocimiento?”

En efecto, tenemos información como nunca en la historia de la humanidad. Y tenemos conocimientos que exceden por mucho a los de nuestros antepasados. Pero ¿dónde está la sabiduría? La sabiduría, dice la Biblia, consiste en la prudencia inteligente.

Prudencia inteligente

En mi opinión, eso es exactamente lo que escasea en nuestro mundo y en nuestro México: prudencia inteligente. Se ha procedido en muchas ocasiones sin medir las consecuencias de lo hecho, y sin considerar las alternativas racionales. Los ejemplos de ello abundan, aquí y afuera.

La ocurrencia típica consiste en eliminar una institución que funciona, aunque sea imperfectamente (como todo lo humano); y, acto seguido, sustituirla con un ente del cual no se ha evaluado la capacidad operativa, ni se han cuantifica-

do sus efectos potenciales. Se trata de un costoso caso recurrente de “impaciencia irreflexiva”. (La frase es de Ignacio Walker, en *Democracia en América Latina*, un ensayo publicado en *Foreign Affairs*, en 2006).

La gallina amenazada de extinción

Hace no mucho, Enrique Krauze dijo lo que todos sabemos (con algunas excepciones notables, al parecer): “la economía requiere un motor que la mantenga viva... la empresa”. (*Enemigos imaginarios, El Norte*). Así es. El citado Walker, quien fue ministro de relaciones exteriores de Chile, señalaba hace quince años la existencia de un “neopopulismo”, caracterizado por “cierta responsabilidad fiscal”, pero lastreado por “su énfasis unilateral en la distribución de la riqueza... (que) amenaza con matar la gallina de los huevos de oro”. Walker podría haber escrito la frase ayer, agregando algún detalle local.

El autor es profesor de Economía en la EGADE, Business School, ITESM
@EverElizondoA

Impulso PYME



¿Sabías qué? de las empresas dijo que diferir el pago de impuestos sería un apoyo útil del Gobierno federal para sortear la crisis actual, según un sondeo de la Canaco Monterrey. **82%**

Caso de éxito: Distribuidora de Láminas El Tigre

Trazar ruta abre mercado

ALFREDO GONZÁLEZ

Fijar rumbos para llegar a las necesidades de nuevos clientes fue fundamental para el éxito de Distribuidora de Láminas El Tigre, una estrategia que da fruto hasta en la emergencia por el Covid-19, en la que fabrican insumos para infraestructura de hospitales, clínicas, centros de salud y fuerzas armadas.

Su director Miguel Pérez Guajardo, dice que requirió disciplina para fijar rutas a nuevos mercados hasta obtener la preseña “Propyme Ternium Award 2017”, y capacitarse en gestión (5s), en manufactura esbelta, en calidad y en seguridad y así ampliar su gama de productos.

“En 2020 teníamos proyectado un crecimiento de un 18 por ciento, sin embargo, al vernos afectados con esta pandemia sanitaria nuestro plan original se vio afectado”, añadió.

“No obstante con las adversidades de operación, seguimos apoyando con productos que fabricamos para la infraestructura del País,



■ Miguel Pérez, director de Distribuidora de Láminas El Tigre.

como hospitales, clínicas y centros de salud, así como a nuestras valiosas fuerzas militares”.

Con 82 trabajadores, comercializa y transforma productos de acero galvanizado

y pintado para ramos como construcción, comercial e industrial.

La diferencia fue trabajar en la mejora continua y la rapidez para atender necesidades de los clientes.

5 SECRETOS DE SU ÉXITO

- 1 Capacitación permanente a toda la organización.
- 2 Comunicación efectiva con enfoque al cliente.
- 3 Alianzas con clientes y proveedores.
- 4 Diseñar y seguir un plan estratégico.
- 5 Actitud de Servicio y Compañerismo.

El mejor consejo que he recibido

“El mejor consejo que he recibido es por parte de mi padre. Él siempre me aconsejó a nunca desistir a pesar de estar viviendo una situación difícil. Que el miedo nunca te paralice, sigue adelante”.

El peor error que he cometido

“El sobreinventario en tiempos de mercado estable. Querer cubrir las eficiencias de la operación con un inventario alto y no atacar la causa-raíz de los problemas”.

Mi frase preferida

“La definición de suerte: Suerte es el punto donde se cruza la oportunidad con tu capacidad”.

Consultorio

¿Qué recomienda a las pymes para enfrentar la falta de liquidez en esta crisis del Covid-19?

Existen disposiciones fiscales que los contribuyentes pueden considerar para hacer eficiente su flujo de efectivo: emplear los recursos que prevé la Ley; disminuir los pagos provisionales del ISR a partir del segundo semestre; reducir los pagos provisionales del PTU; deducir cuentas por cobrar de ISR, y diferir contribuciones hasta por 12 meses.

Héctor Romo, socio de Impuestos y Legal de KPMG en México.

El tip

“Es momento de realizar estrategias de venta porque pasan los días y más gente permanece en casa y requieren productos y servicios. Tome en cuenta ventas en línea y entregas a domicilio”.

Desde la trinchera



“Lo que inició hace 18 años como una tortillería, hoy es una fábrica de tortilla de maíz blanca y amarilla, tortillas de harina, tostadas y totopos; la diversificación en la gama de productos llevó a explotar la ‘pasión de masas’ con tortillas con el logo de Tigres y Rayados”.

José Luis Heredia, propietario de la fábrica de tortillas Frechones

Agéndalo

Levantamiento de inversión hoy.
¿Es igual que ayer?
■ Fecha: 29 de abril, 20:00 horas
■ Organiza: ITESM zoom: <https://bit.ly/zeries>

La empresa familiar y la crisis del Covid-19
■ Fecha: 28 de abril 10:00 horas
■ Organiza: Centro de Empresas Familiares de la UdeM [https://zoom.us/webinar/register/WN_Y9EBUBH5St-oG_rqZ130Ew](https://zoom.us/join/zoom.us/webinar/register/WN_Y9EBUBH5St-oG_rqZ130Ew)

1,500 personas capacitadas en seguridad, calidad y manufactura esbelta.

Fortalecemos el tejido industrial de México.

PROPYMES

Visita nuestra página: www.ternium.com.mx

@TerniumMexico

Ternium

@aceroternium

Ternium

El acero de México

