

Contra ambiente y salud

El uso de mayor combustible en centrales eléctricas de la CFE generará más contaminación y daños a la salud.

CENTRALES EMISIONES (MTONCO2*)

San Luis Río Colorado	2.760
SLP	4.829
Salamanca	4.829
Mérida IV	2.958
BCS VI	0.222
BCS	1.581



*En un estudio realizado por PMCE, establece que sin tan solo en las seis centrales que contempla la CFE en su plan de expansión se utiliza combustóleo generaría hasta 17 millones 179 mil toneladas de dióxido de carbono. / Fuente: PMCE

Regresaría la CFE a generación 'sucia'

DIANA GANTE

MÉXICO.- El uso masivo de combustóleo para generar electricidad podría ser retomado por la CFE en el 2020 si consigue un precio atractivo del energético.

Héctor López Villareal, coordinador corporativo de la CFE, confirmó que será una alternativa una vez que entre en vigor una norma ambiental internacional que detonaría una baja considerable en los precios en México.

"Y sí, si nos lo venden barato, lo vamos a utilizar, o sea, nosotros también vamos en función del costo del kilowatt-hora que ofrecemos al mercado.

"Recordemos que el Mercado Eléctrico Nacional (sic) está sujeto a esas reglas y que definitivamente quien ofrece el menor precio es el que entra primero ¿verdad?".

A partir del 1 de enero, entra en vigor una norma de la Organización Marítima Internacional que establece que las embarcaciones no usen combustible

con un nivel mayor de 0.5 por ciento de azufre, con lo que bajaría el precio del combustóleo, se espera que llegue a niveles del precio del gas natural, de entre 3 y 4 dólares por millón de BTUs.

Esto significa que Pemex no podrá vender al mundo el combustóleo que obtiene de sus procesos de refinación al exceder el nivel de azufre y este subproducto tampoco tiene mercado, por lo que la alternativa es venderlo a la CFE para generación.

Paul Sánchez, director de Ombudsman Energía México, dijo que esto tendría implicaciones, sobre todo de tipo ambiental.

"Bueno, definitivamente de que lo contemplamos, está contemplado, eso no tenemos duda y lo podemos utilizar sin ningún problema en todas aquellas que hemos hecho el cambio a gas".

Hace una semana, la CFE lanzó la convocatoria para la licitación de una central a combustóleo en Baja California.

De 900 mil barriles diarios prometidos, llevan 590 mil

Quedará a medias meta de refinación

KARLA OMAÑA

MÉXICO.- La meta de refinación que se planteó para el 2019 se quedará corta.

En septiembre, Rocío Nahle, titular de la Secretaría de Energía (Sener), estimó que para finales de año las seis refinadoras del País estarían procesando 900 mil barriles diarios, pero el promedio hasta noviembre apenas rebasa el 65 por ciento de la capacidad de refinación.

De acuerdo con últimos datos de la Sener, de enero a noviembre se refinaron en promedio 590 mil barriles diarios de petrolíferos, lo que representó una caída de 4.6 por ciento respecto a lo obtenido en el mismo lapso del 2018.

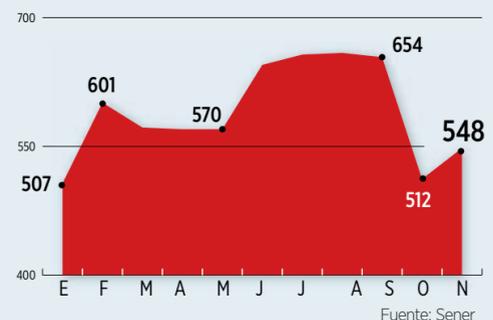
Esto significó que las seis refinadoras en conjunto se mantuvieron en un nivel de procesamiento de 38 por ciento de su capacidad total.

Para Oscar Scolari, director de la empresa Rengen Energy, fue fallida la estrategia del actual Gobierno respecto al procesamiento de crudo, dado que, desde su punto de vista, se requieren de más inversiones no sólo para mante-

Incumplidos

Aunque la meta para cierre de 2019, era refinar en promedio 900 mil barriles diarios, el promedio anual se ubicó en menos de 600 mil barriles diarios.

PROCESAMIENTO DE CRUDO DEL SISTEMA NACIONAL DE REFINACIÓN (Miles de barriles diarios)



Fuente: Sener

nimiento, sino para la rehabilitación de las refinadoras.

"En la cuestión de Pemex se requiere más producto, más gasolina, más diésel y las refinadoras no han estado siendo reparadas como pensamos que debería haber sido el enfoque.

"El Gobierno ha quedado a deber, tenemos que tener certeza energética para po-

der seguir con un ritmo de crecimiento que teníamos. Se requiere certeza, dirección, claridad".

Incluso, durante la presentación del último reporte financiero, Pemex estimó que no se refinarian más de 600 mil barriles diarios, al menos para este año.

Arturo Carranza, especialista del sector, dijo que la

meta de la Sener es inviable debido a los niveles de proceso que se observaron en lo que va del año.

"Se está procesando en las seis refinadoras alrededor de 650 mil barriles, es la tendencia que ya llevamos por lo menos en los últimos cuatro meses.

"Estamos por debajo, llevarlo a 900 se ve muy complejo, tomando en cuenta que lo que están haciendo únicamente son rehabilitaciones, cambiar refacciones, se ve realmente complejo que en el mes restante lo eleven tanto".

A diciembre del 2018, el Sistema Nacional de Refinación se encontraba en 32 por ciento de su capacidad total.

Con la entrada en operación de la nueva refinadora de Dos Bocas, el Gobierno pretende reducir el nivel de importación de gasolinas en más del 50 por ciento, para lograr la autosuficiencia energética.

La demanda actual de gasolinas en el País es de alrededor de 800 mil barriles diarios, sin embargo, México sólo produce alrededor de 350 mil barriles.

Toman mayoristas fuerza en Pemex

MARLEN HERNÁNDEZ

Los cambios ocurridos en el mercado gasolero a partir de la reforma energética han llevado a Pemex a enfocarse más hacia las ventas al mayoreo.

Carlos Aguilera, gerente de Ventas de Combustibles de Pemex Transformación Industrial, refirió que en el

2017 el 95 por ciento del volumen de las ventas de petrolíferos por parte de la petrolera era de forma directa a las gasolineras.

Ahora, el surgimiento de la competencia ha propiciado un cambio de estrategia por parte de Pemex y que el 60 por ciento del volumen se comercializa a través de mayo-

ristas y el resto aún este siendo entregado directamente a las gasolineras.

"Las condiciones actuales han modificado el escenario drásticamente y nos han hecho tener esquemas tanto de la oferta de valor menudista como de la oferta de valor mayorista, que han reconfigurado la cartera de clientes".

Impulso PYME



¿Sabías qué?
95%

de los negocios en México son pequeños y cuentan con menos de 10 personas ocupadas, según los Censos Económicos 2019 del Inegi.

Caso de éxito: Técnica Industrial Miranda (TIMSA) Es profesionalización clave

MARLEN HERNÁNDEZ Y ALFREDO GONZÁLEZ



Jesús Díaz, director general de Timsa.

Para Técnica Industrial Miranda (Timsa) el certificarse y haber participado en diversos cursos para la profesionalización de sus operaciones y su desarrollo, como el programa "ProPyme" organizado por Ternium, ha sido clave para su crecimiento.

Timsa es una empresa familiar con más de 50 años de operaciones que está enfocada a la fabricación de piezas para maquinaria con alto grado de precisión, y cuenta con clientes como Ternium y Nemak.

Jesús Díaz, director general de la compañía, destacó que el haber profesionalizado sus operaciones y adaptarse a las necesidades de los clientes, les ha ayudado a optimizar las líneas de producción, ha permitido tener un crecimiento de doble dígito en su facturación y un incremento mayor al 100 por ciento en la plantilla laboral.

Lo anterior, debido a que las certificaciones les han abierto las puertas a clien-

tes grandes.

"La certificación es un requisito que te ponen algunos clientes, sobre todo los grandes", dijo Díaz.

La compañía actualmen-

te cuenta con tres ubicaciones en sitios distintos por lo que están desarrollando un proyecto para consolidar sus operaciones en uno solo en el mediano plazo.

5 SECRETOS DE SU ÉXITO

- 1 El haber participado en el programa "Propyme" le ayudó a mejorar su desempeño como proveedor.
- 2 La certificación ISO 9001 le permitió tener acceso a clientes grandes que en ocasiones ponen esto como un requisito para formar parte de su cadena de valor.
- 3 Buscar adaptarse a las necesidades de los clientes y cumplir con sus expectativas.
- 4 Tener un equipo de trabajo diverso; compuesto por jóvenes que aporten energía e ideas nuevas, así como personas de mayor experiencia pero que estén dispuestos a cambiar y aportar su conocimiento.
- 5 Buscar siempre una mejora continua en todos los aspectos de la operación y administración de la empresa.

El mejor consejo que he recibido

En los primeros 10 años del negocio invierte el 80 por ciento de las utilidades para procurar un mayor crecimiento.

El peor error que he cometido

Durante la crisis de 1981 las bajas ventas los obligó a reducir la plantilla laboral al mínimo, lo que ocasionó que, cuando los pedidos se reactivaron, la empresa no tuviera la capacidad de hacer frente a los requerimientos.

Mi frase preferida

Trabaja en tu futuro el día de hoy porque en él pasarás el resto de tu vida".

Consultorio

Si soy pyme ¿Cómo puedo enfrentar un entorno adverso en el 2020?

Recomiendo consolidar deudas en cuentas con menos costo de interés, pero nunca con tarjeta de crédito, cuyo interés es muy alto. Orientarse al flujo de efectivo, pero nunca a saldos en cheques o en cartera, pues acabarán por gastar su utilidad. Fuera familiares que no aportan valor.

Adolfo Siller Valenzuela, director de Schiller Asesores de Negocios

El tip

Las cadenas de distribución deben revisarse para adaptar la logística a los tiempos. Los clientes ahora piden lotes más chicos, pero de más rápida entrega".

Desde la trinchera

"Hice un antioxidante soldable para acero contra intemperismo que resiste nieve o brisa marina para Caterpillar, que luego la misma empresa lo recomendó y me consiguió más clientes como GM. Ahora estoy desarrollando un desoxidante a base de la hierba de Gobernadora".

Radamés Treviño Benutto, director de Duksha Corporación.



Agéndalo

5º Foro de Proyectos de Infraestructura de México Energía, Hidrocarburos, Transporte y Logística Evento que reúne a pymes y grandes empresas que representan los proyectos de infraestructura más importantes y estratégicos en México.

Sede: Hotel Camino Real, San Pedro Garza García
Fecha: 15 y 16 de enero de 2020

Descubre Ternium

Creamos y diseñamos el acero más avanzado para productos del futuro, hoy.

Visita nuestra página: www.ternium.com



@TerniumMexico Ternium @aceroternium

