

## BAJARÍA LA LUZ INDUSTRIAL

Las tarifas industriales y comerciales podrían bajar porque la caída en los precios de los combustibles ha permitido que los costos de generación de la energía eléctrica caiga, en promedio, 70 por ciento respecto a abril y mayo del 2019, según Paul Sánchez, director de Ombudsman Energía México.  
DIANA GANTE

# Miente descaradamente Manuel Bartlett.- Concamín

Reprocha organismo que director de CFE afirme que energías renovables están subsidiadas en México

VERÓNICA GASCÓN

MÉXICO.- El sector industrial acusó al director de la Comisión Federal de Electricidad (CFE), Manuel Bartlett, de mentir descaradamente cuando insinúa que las empresas privadas no pagan por usar las líneas de transmisión de la empresa.

“Bartlett miente descaradamente cuando da a entender que sólo los privados tienen plantas intermitentes (que no producen todo el día) y la CFE sólo plantas de base. También miente cuando no explica que las plantas de base tienen una prima, el pago por potencia, por ser capaces de producir todo el día”, señaló el organismo.

El viernes pasado, el director de la CFE dijo que las empresas de energía renovable en México deberían pagar parte del costo para asegurar el flujo continuo en la red eléctrica.

“No lo pagan las eólicas y las fotovoltaicas, no le pagan a la CFE el respaldo. ¿Crees que es justo que la CFE subsidie a estas compañías que no producen energía en todo el día?”.

El directivo aseguró además que las empresas también deberían comenzar a ayudar a pagar los costos de transmisión.

La Concamín explicó que las empresas privadas que operan en el Mercado Eléctrico Mayorista sí le pagan a la CFE por usar las líneas de transmisión para transportar la energía que producen hasta sus clientes.

El pago, detalló, se realiza mensualmente de acuerdo a la tarifa regulada que deter-

## Concamín



“Bartlett miente cuando insinúa que las empresas privadas no pagan por usar las líneas de transmisión de CFE. Por cierto, la actividad de transmisión, por mandato constitucional, sólo la puede realizar el Estado a través de la CFE”.

mina la Comisión Reguladora de Energía.

“Bartlett miente cuando insinúa que las empresas privadas no pagan por usar las líneas de transmisión de CFE. Por cierto, la actividad de transmisión, por mandato constitucional, sólo la puede realizar el Estado a través de la CFE”, aclaró la Concamín.

Reprochó que Bartlett haya afirmado que las energías renovables están subsidiadas en México.

“Las energías renovables no están subsidiadas en México. El Sr. Bartlett debería saber que las energías que producen todo el día (“de base”) cobran el concepto de energía (MWh) y el de potencia (MW), siendo este último pago el que reconoce su capacidad de producir todo el día, y las energías renovables (“intermitentes”) sólo cobran el concepto de energía (MWh). Por tanto, las energías de base tienen reconocida su fir-

meza a través del cobro de la potencia.

“Adicionalmente, el Sr. Bartlett quiere dar a entender que sólo los privados tienen plantas intermitentes y la CFE solamente tiene plantas de base, lo que es absolutamente falso”, subrayó Concamín.

Argumentó que de los aproximadamente 80 mil MW de capacidad que tiene el Sistema Eléctrico de México, alrededor de 50 mil corresponden a plantas que producen todo el día (de base) y unos 30 mil corresponden a plantas que no producen todo el día (intermitentes).

Del total de las plantas intermitentes más de la mitad son las centrales hidroeléctricas de la CFE, que sólo producen energía cuando llueve, igual que la eólica sólo genera energía cuando hay viento y la fotovoltaica cuando hay sol.

## Privilegian en otros países el uso de energías verdes

DIANA GANTE

MÉXICO.- Con una caída de 3.8 por ciento en la demanda eléctrica mundial a causa de la pandemia por el coronavirus, países desarrollados privilegiaron el uso de energías renovables frente a los combustibles fósiles, que también se fueron a la baja.

De acuerdo con el reporte Global Energy Review 2020, durante abril la demanda eléctrica por país sufrió una disminución aproximada

del 18 por ciento, siendo las energías renovables las únicas que presentaron un incremento, del 1.5 por ciento en la demanda, lo cual deriva de una mayor capacidad instalada y por ser prioritarias para el despacho eléctrico.

“La demanda de energía renovables aumentó aproximadamente 1.5 por ciento en el primer trimestre del 2020, por la incorporación de nuevos proyectos solares y eólicos que se completaron el año pasado”, refiere el do-

cumento.

Como consecuencia, países como Bélgica, Alemania, Italia, Hungría y algunas zonas de Estados Unidos incrementaron el uso de energías renovables en su mix de generación, mientras que el uso de combustibles fósiles disminuyó.

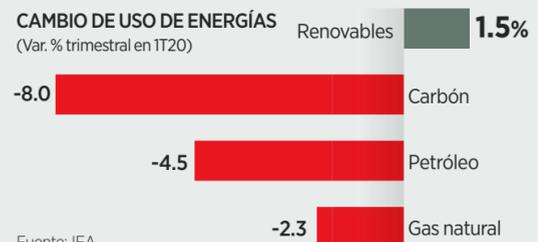
El estudio realizado por la Agencia Internacional de Energía (IEA, por sus siglas en inglés) muestra que en el primer trimestre la demanda mundial de carbón tuvo

una caída de 8 por ciento, la del petróleo de 5 por ciento, mientras que en gas bajó 2 por ciento.

En contraste, México inició medidas para disminuir el uso de energías renovables durante la contingencia, por considerar que afectan la confiabilidad del sistema eléctrico, por lo que el Centro Nacional de Control de Energía emitió un acuerdo para que los parques eólicos y solares no pudieran iniciar sus operaciones.

## Apuestan por energía limpia

La pandemia por el Covid-19, logró que el uso de las energías renovables aumentara, mientras el uso de combustibles fósiles presentó una disminución.



## Impulso PYME



¿Sabías qué?  
**72%**

del empleo formal en México lo generan las pequeñas y medianas empresas, de acuerdo con datos del Inegi.

## Caso de éxito: Tornillos y Aceros Monterrey (TYAMSA)

# Sustituye al tornillo foráneo

ALFREDO GONZÁLEZ

Ser consistente con la calidad y ágil entrega de pedidos de sus clientes, llevó a la empresa regiomontana Tornillos y Aceros Monterrey (Tyamsa) a ganar la partida frente a la competencia de las importaciones con una mayor gama de productos.

Alejandro Villarreal, director general de esta compañía que nació hace 17 años, considera que haber incurrido con éxito en iniciativas de empresas tractoras para sustituir su importación con producto nacional, llevó a Tyamsa a incrementar su oferta de sus productos y conquistar la presea Propyme Ternium Award que otorga la siderúrgica Ternium.

“Debimos mantener una visión de corto y mediano plazo para continuar incrementando la oferta de los diferentes productos que manejamos”, añade.

“En el compromiso adquirido pudimos contar todo el equipo de trabajo para participar e implementar esas diferentes iniciativas del Programa Propyme”.



■ Alejandro Villarreal

Hoy la empresa es líder nacional en el mercado de tornillos con enfoque en mejoras de calidad en servicio, tiempo de entrega, precio, innovación y productos, para contar con una de las existencias (stock) de productos más grande de México.

“Esperamos un cierre de año complicado por la desaceleración en general de la economía, debido a la situación del Covid-19”, reconoce.

“Sin embargo, vamos a disminuir el impacto negativo, porque nuestros proyectos para incrementar la capacidad de producción y sustitución de importaciones continúan conforme a lo planeado”.

## 5 SECRETOS DE SU ÉXITO

- 1 Diversificación de productos que resuelvan problemas a nuestros clientes.
- 2 “Mejora Continua” como una forma habitual de operación.
- 3 Sustitución de importaciones en colaboración con empresas tractoras.
- 4 Desarrollo continuo del personal en un ambiente flexible de trabajo.
- 5 Invertir en tecnología como un diferenciador de alto impacto.

## El mejor consejo que he recibido

“Escuchar y entender al cliente, concentrándose en la calidad, es lo que a la larga permite desarrollar nuevos productos y ampliar el stock para una mayor cantidad de necesidades que hay en el mercado.”

## El peor error que he cometido

“Fue en nuestros inicios en el 2003, cuando en ocasiones no le dimos la importancia al desarrollo de nuestro equipo de trabajo, con un enfoque al cliente en calidad, innovación y servicio.”

## Mi frase preferida

“Persistencia, calidad y trabajo en equipo es la base para el crecimiento. Es lo que ha dado resultado en nuestro negocio para continuar nuestras metas de producción”.

## Consultorio

**Ante la falta de liquidez. ¿Que alternativas tienen las mipymes para recuperar su capital de trabajo, activo fijo y flujo para nómina?**

Una alternativa es el programa Impulso Nuevo León de Nafin que otorga garantía de 80 por ciento frente a la Banca comercial en créditos de 50 mil a 5 millones de pesos para compra de capital de trabajo, nómina y activo fijo. Otorga plazo de gracia de 6 meses en capital e intereses.

Jesús Zamora, director del Programa Impulso Nuevo León.

## El tip

“Negocie con acreedores un Concurso Mercantil preacordado. Lo menos recomendable es bajar la cortina, porque vendrían demandas de los acreedores y de responsabilidad frente al SAT e IMSS”.

## Desde la trinchera



**Maquilar piezas de fundición para la industria automotriz para empresas como Siemens, tras adquirir una planta en Jalisco, nos llevó a conquistar los mercados de El Bajío y Occidente, y ampliar nuestro espectro a consorcios como John Deere y Caterpillar.**

Adolfo Alanís Canales, presidente de Ferropiezas Alanís

## Agéndalo

**Webinar Planeación financiera práctica para pymes**  
**Fecha:** 3 de junio, 11:00 horas  
**Cupo máximo:** 100 personas  
**Organiza:** Centro de Competitividad de Monterrey  
**Inscripción:** <https://us02web.zoom.us/j/8022222222>

**\$53 Millones de dólares detonados en inversión productiva, generados a través de más de 200 proyectos.**

**Fortalecemos el tejido industrial de México.**

PROPYMES

Visita nuestra página: [www.ternium.com.mx](http://www.ternium.com.mx)

@TerniumMexico

Ternium

@aceroternium

Ternium

El acero de México

