

Quedan atrás metas fiscales por crisis

JORGE CANO

MÉXICO.- Entre el coronavirus, el desplome de los precios del crudo y el nulo crecimiento económico del año pasado, las actuales metas fiscales del Gobierno federal están lejos de ser una solución y se han vuelto una carga.

“La intención del Presidente de tener un superávit fiscal, no endeudarse y mantener los programas, no va a dar”, aseguró Juan Carlos Moreno Brid, profesor de la Facultad de Economía de la UNAM.

Actualmente se tiene una meta de superávit primario de 0.7 puntos del PIB para el 2020, y esta medida —que se define como los ingresos, menos los gastos sin considerar el costo de la deuda— ha sido controlada con gran atención desde el 2017, cuando se aceleró el crecimiento de la deuda.

El monto de este superávit está estimado en 186 mil millones de pesos, cantidad por la que podría incrementarse el gasto si se

optara por dejar un balance primario de cero, como ya han propuesto analistas económicos.

Para Standard & Poor's, que el jueves redujo la calificación crediticia de México, antes de la emergencia por el brote de Covid-19 ya se veía complicado para el País lograr esas metas, pues las restricciones al gasto comenzaban a presionar el crecimiento económico.

De acuerdo con Moreno Brid, mantener el superávit a estas alturas sólo se puede lograr con una reducción del gasto, lo que a su vez afectaría más el crecimiento.

A diferencia del 2008 y el 2009, el Gobierno federal no ha dado indicios de establecer una política para contrarrestar la desaceleración nacional que se prevé sea causada por la crisis actual.

El analista explicó que incrementar la deuda no afectaría la calificación soberana si se convence a las calificadoras y prestamistas que se aumentará la inversión en infraestructura.

Aportan 7 mil mdp contratos petroleros

Prevén 3,765 mdp para este año y 18,929 mdp del 2021 al 2024

KARLA OMAÑA

MÉXICO.- Del 2015 al 2019, el Estado mexicano se ha llevado a la bolsa un total de 6 mil 926 millones de pesos por concepto de pagos superficiales derivados de los 112 contratos adjudicados en las rondas petroleras, de acuerdo con información de la Comisión Nacional de Hidrocarburos (CNH).

De dicha suma, 2 mil 838 millones de pesos corresponden al cobro de la cuota contractual para la fase exploratoria que se paga mensualmente en función del área en contratos que no se encuentran en fase de producción.

El artículo 23 de la Ley de Hidrocarburos establece dicha cuota de pago y es el Fondo Mexicano del Petróleo la entidad encargada de recibir la totalidad de ese ingreso.

Asimismo, 4 mil 88 millones de pesos provienen del cobro de impuestos por la actividad exploratoria y

Pagan por explorar

Para poder realizar actividades exploratorias en el País, las compañías privadas deben pagar al Estado una cuota contractual. (Ingresos al Estado por pagos superficiales en millones de pesos)	Cuota contractual	Impuesto*
2015	\$3	\$4
2016	\$19	\$23
2017	\$285	\$396
2018	\$1,076	\$1,460
2019	\$1,455	\$2,205
Total	\$2,838	\$4,088
Ingresos totales para el Estado	\$6,926	

*Por actividad en exploración y producción
Fuente: CNH

extracción de hidrocarburos, que cubre mensualmente los kilómetros cuadrados de los contratos que ya se encuentran en fases de exploración y extracción.

En este caso, es el Servicio de Administración Tributaria el que vigila el cobro de este impuesto.

La CNH prevé que el ingreso de ambos conceptos alcance alrededor de 3 mil 765 millones de pesos para este año y 18 mil 929 para el periodo del 2021 al 2024.

Además de Pemex, las

empresas que mantienen operaciones en el País para la producción de petróleo o gas son la italiana Eni, la mexicana Hokchi, la estadounidense Fieldwood Energy, la holandesa Shell, la alemana Deutsche Erdöl y la británica BP, entre otras.

La industria privada del País contribuye con 48 mil barriles diarios de crudo a febrero, es decir, que aporta el 3 por ciento del total de la producción.

La expectativa es que a finales del sexenio las petro-

leras privadas aporten 280 mil barriles diarios de crudo, para que —junto con Pemex— se logre una producción de más de 2 millones de barriles diarios.

Los contratos que actualmente están en etapa de producción son áreas con campos previamente descubiertos por Pemex o campos maduros que ya estaban en producción y que migraron a un nuevo esquema o donde se tienen asociaciones.

De acuerdo con la Asociación Mexicana de Empresas de Hidrocarburos (Amexhi), la mayoría de los contratos se encuentra en fase exploratoria, por lo que aún tomará tiempo para comenzar a ver los primeros resultados.

“Si bien la producción es un componente relevante para medir el éxito de los contratos petroleros, no es el único indicador que debe considerarse para evaluar el éxito de los mismos.

“Ello en virtud de que el 70 por ciento de los contratos que firmaron las empresas como socios del Estado mexicano son exploratorios”, explicó la Amexhi.

A AHORRAR EN ENERGÍA

Para que la factura no suba tanto por pasar más horas en casa por el Covid-19, expertos sugieren una administración adecuada de aparatos eléctricos.

Alertan riesgos para autoabasto eléctrico

DIANA GANTE

MÉXICO.- El esquema de autoabasto eléctrico corre el riesgo de desaparecer debido a los cambios de la Comisión Reguladora de Energía (CRE) para restringir su operación y favorecer a la CFE, consideraron especialistas.

Con ello, empresas que encontraron en el autoabasto una alternativa de suministro distinta se verán afectadas con los cambios que cuestionan la tarifa de porteo de los proyectos privados, que puede ser hasta 72 por ciento más baja que la que pagaría

en el mercado eléctrico.

Actualmente se tienen 364 centrales en operación bajo dicho modelo, las cuales suman una capacidad instalada de 10 mil 148 megawatts, según información de la CRE.

El autoabasto es un esquema de generación privada

previsto desde 1992 en la antigua Ley del Servicio Público de Energía Eléctrica, en el que un grupo de empresas formaron sociedades para construir una central cuya energía se vende entre los socios que se registren en el contrato al inicio o posteriormente.

Pero al tratarse de empresas que no estaban en el mismo sitio, se les otorgaron tarifas de transmisión (porteo) mucho menores a lo que tendrían que pagar a la CFE, previo a la reforma, y ahora al Mercado Eléctrico Mayorista.

Impulso PYME

Caso de éxito: Carrocerías Hermanos Becerra

Reinvertir es la clave

ALFREDO GONZÁLEZ

Apostar a la reinversión fue la clave para aumentar la productividad y eficiencia que llevó a la jalisciense Carrocerías Hermanos Becerra (Beccar) para su desarrollo tecnológico y ser pioneros regionales en la sistematización de sus procesos.

José Manuel Becerra, director administrativo de la compañía, destacó que fue esa visión la que los llevó a ganar la presea Propyme 2019 que otorga Ternium México, como la empresa con mayor inversión en el año y superar obstáculos para posicionarse en el segmento de carrocerías para el transporte público.

“Nos llevó a generar el cumplimiento normativo a nivel nacional para las normas oficiales mexicanas en seguridad, visibilidad y ergonomía, y el cumplimiento internacional de las normativas de desarrolladoras de chasis para su homologación y certificaciones”.

Entre las empresas que atienden están Volkswagen, International, Scania y Mercedes Benz.



Beccar diseña y desarrolla carrocerías para el transporte público en todos sus segmentos de mercado.

Becerra señaló que “este año estaremos incursionando en el segmento de piso bajo y la producción del sistema que hemos desarrollado durante los últimos años de transporte BRT (sistema de autobús de tránsito rápido) apostando siempre a la apertura de nuevos mercados”.

5 SECRETOS DE SU ÉXITO

- 1 Inversión en diseño, innovación y desarrollo tecnológico.
- 2 Participar en organismos, cámaras y aceleradoras de negocio para estar a la vanguardia.
- 3 Crecimiento personal y profesional de los colaboradores en todas las áreas con planes de vida y carrera.
- 4 Diversificación de los productos, buscando satisfacer necesidades del cliente.
- 5 Tener visión de trabajo para ofrecer un beneficio a todos en la organización.

El mejor consejo que he recibido

“Contar con líderes que desarrollen y dimensionen una nueva visión compartida, que tomen decisiones de acuerdo a sus valores y los de la organización, generando así un beneficio en común hacia la sociedad y el entorno económico”.

El peor error que he cometido

“En momento de crisis, nunca damos de baja al personal y nos esforzamos por mantener las plantillas, esto a la larga traerá beneficios de lealtad y generará beneficio a nuestra comunidad, pero afecta las utilidades”.

Mi frase preferida

“La riqueza radica en el arte que tenemos para transformar las cosas”.

¿Sabías qué? de las 15 mil 922 empresas realizan proyectos de innovación en productos y procesos, según la Encuesta Sobre Investigación y Desarrollo Tecnológico del Inegi. **8.3%**



Consultorio

¿Es importante crear grupos especiales en las empresas ante contingencias?

“Es necesario crear un comité de riesgos, que tenga un coordinador que administre la emergencia. Su labor será salvaguardar la vida de colaboradores, mantener operaciones y conformar un grupo interdisciplinario dentro del comité de riesgo”.

Consejo Nacional de la Industria Maquiladora y Manufacturera de Exportación

El tip

“Ante la crisis del Covid-19, hay que asegurar proveeduría e inventarios, logística de distribución, verificar flexibilidad de obligaciones con clientes y proveedores, y factores financieros y externos”.

Desde la trinchera

Alfredo González



“Subir a la ola de inteligencia artificial a otras empresas internacionales es una labor que puede hacer una pyme, sin tener un ejército de personal y en asociación de dos emprendedores, uno chileno y otro mexicano”

Felipe Saxton (der.), CEO de Anastacia Internacional, y su cofundador Ermilo Vázquez

Agéndalo

Cómo crear tu tienda online en una hora

Fecha: Marzo 31, 11:00 horas
Webinar: canaco.net

¿Crisis u oportunidad?

Hacer negocios con incertidumbre

Fecha: Abril 1, 19:00 horas
Charla gratuita en línea, previo registro: <https://bit.ly/zeries>

Organiza: ITESM

1,500 personas capacitadas en seguridad, calidad y manufactura esbelta.

Fortalecemos el tejido industrial de México.

PROPYMES

Visita nuestra página: www.ternium.com.mx

@TerniumMexico

Ternium

@aceroaternium

Ternium

El acero de México

